



Общие условия продажи, экспорт (версия 03/2021)
(действуют для всех трансграничных сделок)

§ 1 Область действия

- (1) Настоящие Общие условия продажи (экспорт) применяются ко всем предложениям, договорам и заказам на поставки и услуги («Сделки») компании «Вакер Нойсон СЕ» или одной из ее ниже указанных компаний концерна (далее именуемых «ВН») Заказчику.
- (2) Данные Общие условия продажи (экспорт) также применяются к будущим деловым отношениям, даже если они отдельно прямо не согласованы для них. Определяющей является действующая на момент заключения договора редакция данных Общих условий продажи (экспорт), ознакомиться с которой можно по адресу: https://wackemeuson.com/avb_export
- (3) Данные Общие условия продажи (экспорт) всегда действуют исключительно, т. е. любые условия сделок Заказчика прямо исключаются, даже если компания «ВН» действует безоговорочно, зная о таких условиях сделок Заказчика, за исключением случаев, когда компания «ВН» прямо дает согласие в письменной форме на их действие.

§ 2 Предложения и заключение договора, информация и содействие Заказчика

- (1) Предложения компании «ВН» являются свободными и необязывающими, если они прямо не указываются как обязывающие.
- (2) Заверения и гарантии компания «ВН» всегда предоставляет Заказчику только в письменной форме и только с явным использованием указанных терминов.
- (3) Изменения в техническом исполнении компанией «ВН» допускаются даже после заключения договора, если только это не приведет к существенному изменению функции или Заказчик не докажет, что изменение является для него неприемлемым. Неприемлемость не учитывается, если изменение является техническим улучшением или связано с ожиданием оборота или законодательных или административных мер.
- (4) Соблюдение обязательств компании «ВН» всегда требует выполнения Заказчиком всех обязательств в соответствии с данными Общими условиями продажи (экспорт) и любых других обязанностей и обязательств. Все обязательства Заказчика, возникающие на основании настоящих Общих условий продажи (экспорт), являются договорными обязательствами, а не просто дополнительными обязанностями или обязательствами. Заказчик гарантирует, что он выполнит свои договорные обязательства и обязательства по содействию из данных Общих условий продажи (экспорт).
- (5) Заказ Заказчика становится обязательным договором только посредством подтверждения заказа компанией «ВН». Содержание договора в случае сомнения определяется после данного подтверждения заказа. Если таковое отсутствует, сделка осуществляется на условиях предложения компании «ВН», если Заказчик принимает поставки или услуги безоговорочно.
- (6) Если при поставках по чертежу или другой информации Заказчика нарушаются права на интеллектуальную собственность третьих лиц, Заказчик обязан освободить компанию «ВН» от всех претензий.
- (7) При поставках в страны Европейского союза («ЕС») Заказчик обязан указать компании «ВН» свой идентификационный номер плательщика НДС на момент заказа; в противном случае он освобождает компанию «ВН» от всех последствий. Кроме того, Заказчик предоставляет компании «ВН» необходимое подтверждение поступления товара в страну назначения ЕС в течение трех месяцев с момента получения товара, в противном случае Заказчик обязан также уплатить компании «ВН» установленный законом НДС дополнительно к согласованной цене купли-продажи. При экспорте в страны за пределами ЕС Заказчик обязан предоставить компании «ВН» доказательства, необходимые в соответствии с действующими налоговыми нормами, незамедлительно после поставки товара, в противном случае он освободит компанию «ВН» от последствий.

§ 3 Цены и условия оплаты, просрочка платежа, удержание и взаимный зачет встречных требований, электронное выставление счетов

- (1) Цены, указанные компанией «ВН», если не согласовано иное, всегда указаны в евро и на условиях FCA завод/склад «ВН» в соответствии с Incoterms®2020 без упаковки, не включая НДС, действующий в

день исполнения обязательства.

(2) Если с момента заключения договора до момента исполнения обязательства затраты «ВН» увеличилась более чем на 10 % (например, за счет повышения рыночных цен на сырье или эталонные детали, увеличения затрат на персонал или вознаграждения третьих лиц, включенных в процесс исполнения обязательства), компания «ВН» может взимать соответственно более высокую цену. Однако, если они на 20 % или более превышают согласованную цену, Заказчик имеет право расторгнуть договор. Данное право должно быть заявлено Заказчиком незамедлительно после уведомления о повышенной цене.

- (3) Вычет скидки требует индивидуального соглашения.
- (4) Платежи должны производиться исключительно на указанный компанией «ВН» счет. Расходы за перевод денежных средств несет Заказчик. Платежи векселем или чеком исключаются, если компания «ВН» явно не согласилась на данный способ оплаты. В случае согласия «ВН» они принимаются только для оплаты (то есть не вместо фактического поступления денег), то есть они считаются платежом только после окончательного погашения с датой валютирования в день, в который компания «ВН» располагает денежным эквивалентом.
- (5) Претензии по счетам Заказчик должен предъявлять не позднее, чем в течение 14 дней после получения счета, в противном случае соответствующий счет считается утвержденным.
- (6) Если иное не вытекает из подтверждения заказа «ВН», цена купли-продажи должна немедленно оплачиваться с выставлением счета без вычетов.
- (7) В случае просрочки платежа компания «ВН» наряду с предъявлением требования о возмещении убытков от просрочки платежа, также имеет право приостановить дальнейшее предоставление поставок и услуг, а также ставить в зависимость от оплаты всех открытых задолженностей Заказчиком и (или) потребовать предоставления обеспечения. Кроме того, компания «ВН» не обязана принимать дальнейшие меры по соблюдению любых сроков и объемов поставки (например, закупка, подготовка к производству и т. п.).
- (8) Компания «ВН» также имеет право приостановить поставки и услуги до тех пор, пока Заказчик не оплатит, если будет видно, что готовность к исполнению обязательств или способность к исполнению обязательств Заказчика находятся под угрозой. Кроме того, по истечении соответствующего срока для последовательного исполнения обязательств или обеспечительных обязательств компания «ВН» может расторгнуть договор и потребовать возмещения убытков.
- (9) Право отказа от исполнения обязательства, право воздержаться от исполнения или зачет встречных требований со стороны Заказчика исключаются.

(10) Компания «ВН» имеет право выставять счета за исполненные обязательства электронным способом. Заказчик соглашается с правом отзыва на отправку счетов, кредит-авизо и напоминаний по электронной почте в соответствующем формате (например, PDF) при одновременном отказе от доставки в бумажной форме и обязуется сообщить компании «ВН» свой адрес электронной почты, чтобы обеспечить получение этих документов, отправленных в электронном виде.

§ 4 Поставка, задержка поставки, задержка приемки

- (1) Если не согласовано иное, все поставки осуществляются на условиях СРТ, место назначения Incoterms®2020, но в отличие от правил Incoterms против расчета фрахтовых расходов компанией «ВН».
- (2) Сроки поставки являются обязывающими только в том случае, если они были прямо согласованы как обязывающие. Соблюдение указанных сроков поставки также требует своевременного и надлежащего исполнения всех обязательств Заказчика. Кроме того, оно ставится под условие правильной и своевременной поставки компании «ВН», если компания «ВН» не обвиняется в грубой небрежности при выборе поставщика или конкретной закупки. Если отмечаются задержки, компания «ВН» информирует об этом Заказчика.
- (3) Компания «ВН» имеет право на частичные поставки.
- (4) В случае неисполнения или просрочки компанией «ВН» Заказчик может отказаться от неисполненных сделок при наличии законодательных предпосылок. В результате частично выполненных сделок Заказчик

может расторгнуть договор только в том случае, если нет интереса к частичной поставке и услуге. Претензии на возмещение убытков из-за просрочки причитаются Заказчику только в том случае, если ответственность компании «ВН» не исключена или не ограничена в соответствии с настоящими Общими условиями продажи (экспорт). Кроме того, они ограничиваются ущербом, предсказуемым на момент заключения договора, но не более 5 % от стоимости непогашенной частичной или общей поставки, если вследствие просрочки или неисполнения она не может быть использована Заказчиком по сути, вовремя или в соответствии с договором.

- (5) Если Заказчик допустил задержку приемки, на него переходит риск случайной гибели; если во время задержки приемки возникает невозможность или неспособность со стороны «ВН», Заказчик остается обязанным к встречному исполнению обязательств.
- (6) Кроме того, в течение действия задержки приемки (в том числе в случае просрочки забора и запроса) Заказчиком компания «ВН», без ущерба для других прав, имеет право хранить поставляемый товар за счет Заказчика. Применяется соответствующее положение, если компания «ВН» задерживает поставку из-за непогашенных платежей или ухудшения имущественного положения Заказчика. Для хранения компания «ВН» также может нанять экспедитора. Компания «ВН» имеет право взимать соответствующие дополнительные расходы с суммой паушальных убытков в размере 0,5 % от чистой цены купли-продажи на данный товар за начавшийся календарный день до максимальной ставки 5 %. Компания «ВН» имеет право предъявлять другие претензии и доказывать более высокий размер убытков; на это начисляется сумма оплаченных паушальных убытков.
- (7) В случае задержки приемки компания «ВН» также может потребовать у Заказчика приемку (или запрос) и отказаться от договора через соразмерный дополнительный период и предъявить права за невыполнение. Это включает в себя договорную неустойку в размере 25 % от цены за неприятный/незапрошенный товар.

§ 5 Форс-мажор

- (1) Если форс-мажорные обстоятельства, такие как война, саботаж, стихийные бедствия, эпидемии, пандемии, нарушения производственных процессов, забастовки, политические меры или административные приказы, эмбарго, запреты на импорт или экспорт, пошлины или другие независимые от воли и влияния компании «ВН» и непредсказуемые обстоятельства, препятствуют своевременному выполнению сроков поставки, такие сроки передвигаются с учетом задержки, вызванной данными обстоятельствами. Это касается также случая, когда эти обстоятельства возникают у поставщиков «ВН» или их субпоставщиков.

- (2) Если компания «ВН» не отвечает за не только временную задержку поставки, компания «ВН» имеет право на расторжение договора, если исполнение договора является неприемлемым для компании «ВН». В этом случае компания «ВН» сообщит Заказчику о недоступности, а также о расторжении договора. Компания «ВН» имеет право взимать с Заказчика уже возникшие расходы; уже полученное встречное предоставление сверх этого будет возвращено Заказчику. Претензии на возмещение убытков в отношении компании «ВН» в этом случае не причитаются Заказчику.

§ 6 Переход рисков

Риск случайной гибели и случайного ухудшения товара переходит на Заказчика в соответствии с вышеуказанным § 4 абз. (1) по условиям СРТ Incoterms®2020, если не согласовано иное.

§ 7 Обеспечение, оговорка о сохранении права собственности

- (1) За поставки и услуги, начиная с суммы счета нетто в размере 250 000 евро, компания «ВН» имеет право потребовать от Заказчика безусловное, неограниченное и безотзывное обеспечение европейского банка или банковский аккредитив для оплаты цены.
- (2) Товар остается собственностью компании «ВН» («Оговорка о сохранении права собственности») до полного выполнения всех требований «ВН» на основании сделки, если только обеспечение не предоставлено в соответствии с абзацем (1). Заказчик разрешает компании «ВН» производить любые формальности (например, внесение записей в соответствующие реестры в соответствующей юрисдикции) от своего имени.
- (3) Заказчик имеет право на перепродажу товара, находящегося под действием оговорки о сохранении права собственности, только в обычных деловых операциях. При перепродаже данного товара Заказчик уже сейчас уступает претензии от перепродажи в отношении своего покупателя компании «ВН». Компания «ВН»

принимает уступку.

- (4) Заказчик имеет право взыскивать по уступленным требованиям от перепродажи до отзыва самой компанией «ВН», разрешенного в случае просрочки платежа Заказчика. Если требования компании «ВН» предъявляются к Заказчику, Заказчик обязан немедленно перечислить суммы, взысканные с его покупателей, компании «ВН».
- (5) В случае нарушения договора Заказчиком, особенно в случае просрочки платежа, компания «ВН» имеет право после напоминания и установления соразмерного срока оплаты отказаться от договора, потребовать, вернуть товар, все еще находящийся в собственности компании «ВН» на основе Оговорки о сохранении права собственности, и потребовать возмещения убытков в случае вины Заказчика.
- (6) Настоящим Заказчик заявляет свое согласие на то, что лица, уполномоченные компанией «ВН» на забор (приемку при возврате) товаров, находящихся под действием Оговорки о сохранении права собственности, для этой цели входят и перемещаются по месту хранения товара.
- (7) Заказчик не может ни заложить, ни передать товар, находящийся под действием Оговорки о сохранении права собственности, для обеспечения. О залогах или других распоряжениях третьих лиц Заказчик должен немедленно уведомить компанию «ВН».

§ 8 Возражение по недостаткам, гарантия

- (1) Заказчик должен немедленно после получения осмотреть товар на предмет соответствия договору, в частности на комплектность и качество, а также на наличие повреждений при транспортировке. Заметные отклонения, дефекты и повреждения должны быть незамедлительно заявлены с возражениями с подробным объяснением компании ВН, но не позднее, чем в течение пяти рабочих дней после получения, и, во всяком случае, до переработки или обработки. Для скрытых дефектов этот период заявления начинается с момента обнаружения. Повреждения при транспортировке должны быть отмечены в транспортной накладной и товарной накладной и подтверждены подписью водителя перевозчика. В противном случае гарантия теряет свою силу.
- (2) Дефект налицо, если поставленный товар не только несущественно отличается от согласованного свойства и не только несущественно негативно влияет на применимость товара или если поставленный товар обременен правами третьих лиц, существующими в местонахождении компании «ВН» в момент поставки.
- (3) [зарезервировано]
- (4) Гарантийные претензии истекают через двенадцать месяцев после поставки товара компанией «ВН», если не согласовано ничего иного. Кроме того, применяются действующие в соответствующий момент гарантийные правила компании «ВН».
- (5) Предъявление гарантийной претензии должно иметь место только в том случае, если товар не был чрезмерно или сверх общепринятого использования использован. В качестве общепринятого использования считается среднее время использования товара (устройства или машины) не более 2000 часов работы в год, что, в свою очередь, соответствует среднему времени работы восьми часов работы в день при 250 рабочих дней в год.
- (6) За дефекты, вызванные непредсказуемым, неправильным или чрезмерным использованием, применением неподходящего оборудования, неправильной или небрежной эксплуатацией или хранением, недостаточным или неправильным техническим обслуживанием, ремонтом, содержанием, установкой неправильных (в частности, несовместимых или не предусмотренных производителем) запасных частей или установкой навесных деталей или в результате естественного износа или коррозии, не вызванной производственной ошибкой, компания «ВН» не принимает на себя гарантийные обязательства.
- (7) Компания «ВН» также не принимает на себя гарантийные обязательства за дефекты, возникшие в результате непредсказуемого для компании ВН применения Заказчиком или в результате изменения товара Заказчиком или использования его Заказчиком вместе со сторонними поставками и услугами.
- (8) Если, несмотря на всю проявленную осторожность, поставленный товар имеет дефект, который уже имел место на момент перехода рисков, компания «ВН», при условии своевременного возражения по недостаткам, по выбору ВН устраним дефекты товара или заменит товар. Расходы на установку и демонтаж компания «ВН» на себя не берет. Для выполнения этих действий Заказчик должен предоставить компании «ВН» необходимое время и возможности.
- (9) Если выполнения указанных в предыдущем пункте действий не удастся, Заказчик по своему выбору имеет право потребовать соответствующего

снижения цены (уменьшения) или заявить о расторжении договора купли-продажи в случае существенных дефектов. Существенными являются дефекты, влияющие на пригодность или ценность товара таким образом, что он не может быть использован для Заказчика в соответствии со свойствами/использованием, указанными в договоре. Для несущественных дефектов вместо дальнейших законодательных норм в случае дефектов, не устраненных путем доработки, возможно только снижение цены купли-продажи.

- (10) Только по предварительному соглашению или в той мере, в какой это предусматривает закон, Заказчик имеет право устранить дефект самостоятельно или третьими лицами и потребовать от компании «ВН» возмещения необходимых расходов в соответствии с договорными соглашениями и настоящими Общими условиями продажи (экспорт).
- (11) Претензии Заказчика по поводу расходов, необходимых для выполнения компанией ВН действий по п. 8 настоящего параграфа, в частности транспортных, дорожных, трудовых и материальных расходов, исключаются, если такие расходы увеличиваются, поскольку товар, поставленный компанией «ВН» Заказчику, был впоследствии перенесен в другое место.
- (12) Подержанное оборудование компания «ВН» продает как «осмотрено-одобрено», за исключением каких-либо гарантий.
- (13) Для дальнейших претензий Заказчика применяются положения настоящих Общих условий продажи (экспорт) об ответственности в соответствии со следующим § 9.

§ 9 Ответственность за возмещение ущерба

- (1) Нижеследующие правила применяются как к договорным претензиям (например, в рамках дефектов, просрочки, невозможности), так и к основанным на законе (в частности, предварительным договорным и деликтным) претензиям Заказчика.
- (2) Компания «ВН» несет ответственность за действия своих органов и руководящих должностных лиц только в случае умысла или грубой небрежности, в случае дефекта, злонамеренно скрытого или отсутствие которого было гарантировано, или если в результате нарушений обязательств был причинен вред здоровью, телу или жизни людей.
- (3) Компания «ВН» явно не несет ответственности за ущерб, причиненный вспомогательным лицом при осуществлении своих действий.
- (4) За убытки вследствие дефектов и косвенный ущерб, то есть, в частности, за ущерб, причиненный не самому товару, такие как упущенная прибыль, сбой производства, сбой использования, затраты оценщика и т.п., компания «ВН» несет ответственность только в случае умышленного или грубо небрежного нарушения существенных договорных обязательств до суммы предсказуемого, типично возникающего ущерба.
 - (5) В любом случае компания «ВН» несет неограниченную ответственность за претензии в соответствии с обязательным законодательством об ответственности за качество и безопасность выпускаемой продукции.
- (6) Во всех остальных случаях ответственность компании «ВН» отсутствует.

§10 Права на программное обеспечение и документацию

- (1) Если товар продается вместе с электронным устройством, компания «ВН» предоставляет Заказчику в основном непередаваемое и не исключительное право на использование соответствующего программного обеспечения.
- (2) Это дает Заказчику право только на использование по назначению в пределах электронного устройства товара. В частности, он не имеет права на распространение, копирование и (или) редактирование программного обеспечения.
- (3) Передача допускается в исключительных случаях, если Заказчик докажет правомерный интерес к передаче третьей стороне с задачей собственного использования, например, в случае перепродажи товара. В этом случае Заказчик обязан по договору обязать Приобретателя соблюдать права, принадлежащие компании «ВН». Кроме того, применяются входящие в комплект (лицензионные) условия предоставления в пользование программного обеспечения компании «ВН» в действующей редакции.
- (4) Документы и программы, необходимые для эксплуатации товара, являются предметом авторских прав и прав защиты и остаются в собственности компании «ВН».
- (5) Кроме того, на все документы, переданные Заказчику в связи с размещением заказа, также в электронной форме, например, расчеты, чертежи и другие документы, а также на все данные, ноу-хау, изобретения, права на интеллектуальную собственность,

проекты, образцы и знаки, компания «ВН» оставляет исключительно за собой права на собственность, авторские права, использование и другие права на защиту.

§11 Освобождение

Заказчик освобождает компанию «ВН» от всех претензий третьих лиц по первому требованию, основанному на нарушении обязательств Заказчика. Это включает в себя, в частности, защиту от прямых претензий или административных действий в отношении Заказчика или «ВН», защиту от косвенных претензий или административных действий в отношении «ВН», представление всей необходимой информации и принятие затрат на процесс и всех других необходимых расходов на защиту. Без предварительного согласия компании «ВН» Заказчик не может заключать в ущерб «ВН» никаких относящихся к этому соглашений в отношении «ВН» с третьими лицами или государственными органами.

§12 Экспортный контроль

- (1) Поставляемые товары и программное обеспечение могут регулироваться правилами экспортного контроля Федеративной Республики Германии, Европейского союза, Соединенных Штатов Америки или других государств.
- (2) По этой причине любое заключение договора производится при условии, что нет запрета на поставку/обслуживание в соответствии с соответствующими таможенными и внешнеторговыми правилами или выданы необходимые нормативные разрешения, допуски или другие документы, необходимые компании «ВН» для выполнения договора.
- (3) Заказчик обязан соблюдать экспортные и (или) импортные правила и ограничения. Он также сообщит компании «ВН» всю информацию, связанную с этим; в противном случае освободит компанию «ВН» от всех последствий. Если Заказчику известны обстоятельства, препятствующие вывозу или ввозу товара, он должен незамедлительно уведомить об этом компанию «ВН». Если получение необходимых экспортных или импортных документов неопределенно, компания «ВН» имеет право отказаться от договора после повторного установления срока в две недели.

§13 Утилизация

- (1) Компания «ВН» берет на себя ответственность за продукт по законодательству, регулирующему обращение с отходами, (включая любые обязательства по изъятию и утилизации) только в том случае, если Заказчик не несет или не может взять на себя ответственность в соответствии с применимым законодательством. В случае ответственности Заказчика он освобождает компанию «ВН» и поставщиков «ВН» от законодательных обязательств и связанных с ними претензий третьих лиц.
- (2) Заказчик обязан по договору обязать третьих лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность, которым он передает поставленный товар, после прекращения использования утилизировать поставленный товар за их счет в соответствии с законодательством и наложить соответствующее обязательство на случай повторной передачи. Если Заказчик не обязывает третье лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, которому он передает поставленный товар, принять на себя по договору обязательства по утилизации и наложению дальнейшего обязательства при повторной передаче, Заказчик обязан после прекращения использования забрать обратно поставленный товар за свой счет и утилизировать его в соответствии с законодательством. Таким образом, Заказчик освобождает (возмещает потери) компанию «ВН» от любых претензий третьих лиц.
- (3) Срок для удовлетворения вышеуказанных прав требования компании «ВН» об освобождении (возмещении потерь) Заказчиком не истекает до истечения двух лет с момента окончательного прекращения использования товара. Данный срок начинается не ранее, чем с получения письменного уведомления Заказчика и (или) его покупателя в «ВН» о прекращении использования.

§14 Реверсивный инжиниринг

- (1) Заказчику запрещено получать знания о конструкции, технической функциональности и других свойствах, которые не являются общеизвестными и легко доступными путем изучения, реконструкции или тестирования товара (так называемый реверсивный инжиниринг). Заказчик признает, что это будет нарушением коммерческой тайны компании «ВН».
- (2) В случае нарушения вышеупомянутых обязательств Заказчик обязан в каждом случае нарушения и не взирая на возражения в отношении связи отдельных деяний при осуществлении продолжаемого правонарушения

заплатить независимую от вины договорную неустойку компании «ВН» в размере 500 000 евро в каждом отдельном случае. Прочие претензии (возмещение убытков) не затрагиваются настоящим положением.

- (3) Настоящее положение действует в течение трех лет после окончания деловых отношений.

§15 Конфиденциальность

Вся еще не раскрытая информация «ВН» должна храниться в тайне Заказчиком и не может быть доступна третьим лицам. Такая информация должна быть немедленно возвращена или удалена в любое время по требованию компании «ВН» или если дело не дошло до сделки.

§16 Защита данных

(1) В той мере, в какой это необходимо для осуществления сделки, данные о Заказчиках, связанные с заказами, собираются и обрабатываются в ходе деловых отношений. Эти данные о Заказчиках передаются внутри компании сотрудникам по продажам и обслуживанию компании «ВН», а также, при необходимости, компаниям концерна и (или) внешним деловым партнерам.
(2) Компания «ВН» заявляет о правомерной заинтересованности в использовании данных, полученных в рамках покупки товаров или оказания услуг, также в целях рекламы. Заказчик имеет право на возражение в любое время.
(3) Компания «ВН» обеспечивает конфиденциальную и безопасную обработку данных в соответствии с основным положением о защите данных ЕС и другими положениями о защите данных, такой как немецкий федеральный закон о защите данных. Это производится при целевой передаче третьим лицам, например, путем заключения договоров на обработку заказов с учетом соответствующих гарантий и тщательного выбора партнеров и поставщиков услуг «ВН».

- (4) Это не влияет на остальные положения компании «ВН» о защите данных. Компания «ВН» рекомендует регулярно консультироваться с Политикой конфиденциальности «ВН» по адресу:

<https://wackemeusongroup.com/en/contact/privacy-statement>

§17 Передача прав и обязанностей, подсудность, место исполнения, применимое право

- (1) Передача прав и обязанностей Заказчика из сделок в рамках деловых отношений требует письменного согласия компании «ВН» для их действительности.
- (2) По всем спорам, возникающим в результате сделок в рамках деловых отношений, местом подсудности является местонахождение соответствующей компании концерна «ВН». Тем не менее, компания «ВН» имеет право подать иск по любому другому месту подсудности по закону. Вместо обращения в государственный суд компания «ВН» - в качестве истца - может по своему усмотрению решить спор, возникающий в связи со сделками

в рамках деловых отношений, в соответствии с арбитражным регламентом Немецким арбитражным институтом e. V. (DIS), за исключением разрешения споров в государственном суде. Место проведения арбитражного разбирательства - Мюнхен, язык арбитражного разбирательства определяется по выбору компании «ВН» (немецкий или английский).

- (3) Если не согласовано ничего иного, местом исполнения является местонахождение соответствующей компании концерна «ВН».
- (4) Применяется швейцарское право. Положения Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров не применяются.

§18 Специальные положения для онлайн-заказов

- (1) Через свой онлайн-магазин компания «ВН» продает только коммерческим Заказчикам.
- (2) Презентация товара в онлайн-магазине еще не содержит обязывающее предложение о продаже. Предложение о заключении договора купли-продажи исходит от Заказчика, когда он отправляет свой полный заказ в компанию «ВН». Перед отправкой заказа Заказчик также может проверить и изменить свою корзину товаров и информацию о способах доставки и оплаты. По своему заказу Заказчик остается связанным в течение 14 дней, т. е. договор возникает и вступает в обязательную силу, если компания «ВН» примет заказ в течение данного срока.
- (3) После отправки заказа Заказчик получает подтверждение о поступлении заказа в компанию «ВН» (подтверждение заказа) по электронной почте, но оно еще не является принятием договора. Принятие договора объявляет компания «ВН» отдельным электронным письмом в течение срока принятия в соответствии с абзацем (2), как только товар покидает склад (подтверждение отправки) или компания «ВН» может подтвердить Заказчику изготовление своего товара (подтверждение заказа).
- (4) Если заказ включает в себя несколько товаров, договор распространяется только на те товары, которые прямо указаны в подтверждении отправки или заказа «ВН». Вышесказанное также применяется, если Заказчик в соответствии с выбранным способом оплаты оплатил цену купли-продажи уже до заключения договора или дал указание об оплате. Если договор в этом случае по какой-либо причине не будет заключен, компания «ВН» сообщит об этом Заказчику по электронной почте (при частичном принятии договора вместе с подтверждением отправки или заказа для поставляемых товаров) и немедленно вернет предоплату.

«Вакер Нойсон Фертриб Дойчланд ГмбХ унд Ко. КГ» (Германия)

«Вакер Нойсон Афтермаркет унд Сервисез ГмбХ» (Германия)

«Вакер Нойсон Продукцон ГмбХ унд Ко. КГ» (Германия)

«Вакер Нойсон Линц ГмбХ» (Австрия)

«Крамер-Верке ГмбХ» (Германия)

«Вайдемманн ГмбХ» (Германия)

«Вакер Нойсон СЕ» (Германия)